



Anteeformation

TITRE PROFESSIONNEL

NÉGOCIATEUR.TRICE TECHNO-COMMERCIAL.E

NIVEAU OBTENU : Niveau 5 (BAC+2)

● LE MÉTIER

Le (la) négociateur.trice technico-commercial.e a la responsabilité du développement commercial d'un secteur géographique et/ou d'activité ; de la construction de l'offre au sein de son entreprise en prenant en compte les besoins du prospect/client, de la vente de solution en défendant les intérêts de son entreprise.

● LES EMPLOIS VISÉS

Négociateur.trice technico-commercial.le, cadre technico-commercial.le attaché.e commercial.le

● PRÉ-REQUIS

Niveau scolaire : niveau 4 (BAC), et/ou selon expérience professionnelle.
Vous avez le sens du service et le goût du contact client.
Vous aimez les challenges et vous avez le goût de l'investissement personnel.

● CONTENU

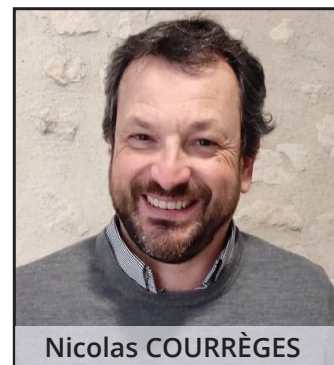
MODULE 1 : ÉLABORER UNE STRATÉGIE COMMERCIALE OMNISCANALE POUR UN SECTEUR GÉOGRAPHIQUE DÉFINI

- Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- Organiser un plan d'actions commerciales
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisation
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

MODULE 2 : PROSPECTER ET NÉGOCIER UNE PROPOSITION COMMERCIALE

- Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
- Négocier une solution technique et commerciale

RÉFÉRENT TOURS



Nicolas COURRÈGES

RÉFÉRENTE BLOIS



Laura AUDIN

DURÉE

12 mois en alternance

FINANCEMENT

Aucuns frais d'inscription, contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, période de professionnalisation, CPF

NÉGOCIATEUR.TRICE TECHNICO-COMMERCIAL.E

NIVEAU OBTENU : Niveau 5 (BAC+2)

● Lieu de formation

42 rue de la Gitonnière
37300 Joué-Lès-Tours

&

7, rue Copernic
41260, La Chaussée Saint-Victor

● Modalité et délais d'accès

Pour intégrer la formation un entretien doit avoir lieu avec le formateur référent. L'objectif de cet entretien est d'échanger sur votre parcours et votre projet, vous présenter la formation en détail et vous aider à monter votre dossier de financement.

● Le délai

La pré-inscription chez Antée Formation est **immédiate**. L'inscription est **définitive** quand le contrat d'alternance est **signé**. Cette formation est proposée **uniquement** en alternance son financement est pris en charge par la période de professionnalisation, le contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.

● Modalité d'évaluation et d'examen

2 EPCF (évaluations en cours de formation) sont mis en place afin de valider les compétences acquises par les stagiaires.

Examen final : Les stagiaires doivent réaliser 1 dossier en amont de l'examen final :

- Un dossier professionnel qui permet de mettre en relation la théorie et la pratique vue en stage ou en entreprise

L'écrit :

- Mise en situation de 4h30

L'oral : 2 jurys (qui travaillent dans le milieu du commerce et sont habilités en tant que jury) viennent pour un oral de 1h20 mn.

- Entretien technique (1h)
- Entretien finale (20 mn)

