

CERTIFICATION

Manager opérationnel d'activités commerciales

DURÉE

24 mois en alternance

75 % du temps en
entreprise / 25 % en
formation

LIEU DE FORMATION

42, rue de la Gitonnière
37300 Joué-Lès-Tours

FINANCEMENT

Contrat d'apprentissage
ou contrat de
professionnalisation

NIVEAU

Niveau 7 (BAC+5)

La formation vise
l'obtention de la
certification «Manager
opérationnel d'activités»
d'Ascencia, de niveau 7,
codes NSF 310p, 310m
et 310, enregistrée au
RNCP par décision de
France Compétences en
date du 19/05/2021. Cette
certification est également
accessible via la VAE.



Antéeformation

apprendre autrement

42, rue de la Gitonnière

37300 Joué-Lès-Tours

02 47 67 65 18

contact@antee-formation.com

● LE MÉTIER

Les managers opérationnels d'aujourd'hui pilotent et encadrent leur service / pôle afin d'assurer la performance et la qualité des activités tout en respectant la stratégie et la politique de l'entreprise. Ils ont pour mission de traduire et transmettre les décisions stratégiques prises par le Top Management pour contrôler l'activité et motiver les équipes afin d'optimiser l'organisation du travail tout en développant les compétences. Pour cela, ils occupent le rôle d'interface entre leurs équipes opérationnelles et la direction générale ainsi que toutes les autres directions opérationnelles du groupe et les fonctions supports (RH, contrôle interne, etc.).

● EMPLOIS VISÉS

Manager de centre de profit, Directeur de business unit, Directeur d'agence, Entrepreneur, Directeur adjoint, Chef de projet, manager de projet, Ingénieur d'affaires, business développer, Chef de secteur, Directeur régional...



● PRÉREQUIS

- Niveau scolaire : niveau 6 (BAC +3) ou expérience professionnelle dans le commerce d'au moins 5 ans
- Vous avez le sens du service et le goût du contact client
- Vous avez un tempérament de «gagneur» et le goût de l'investissement personnel fort

● RYTHME DE FORMATION

**75 % du temps en
entreprise 25 % du
temps en formation**

1 semaine / mois

1

**75 % du temps en
entreprise 25 % du
temps en formation**

2/3 jours / semaine
tous les 15 jours

2

Master Manager opérationnel d'activités commerciales

CERTIFICATEUR

Collège de Paris



L'ÉQUIPE



David LECOQ
Réfèrent Master
Spécialiste Marketing



Bernard AUDIN
Spécialiste Gestion
d'entreprise



Frédéric MAZUR
Spécialiste RH



Ferdinand CHAUPIN
Spécialiste Management



Nicolas COURREGES
Spécialiste Commerce

+ Une dizaine d'intervenants
experts issus du terrain...

Année 1 : Marketing, commerce et RH

Stratégie de l'entreprise

Politique -
Culture - enjeux
réglementation

1

Pilotage des activités

Modalités - Organes
de décision -
Tableaux de bord

2

Montée en compétences de son unité

RH - Recrutement -
Formation - QVT

3

Capitaliser sur son réseau

Conduire une
démarche
prospective - établir
des partenariats

4

Transformation digitale

Stratégies
numériques -
Évaluation de la
maturité digitale

5

Année 2 : Création d'entreprise et entrepreneuriat

Extraire l'idée

1

Construire son Business Plan

2

Le cadre juridique adapté

3

Négocier le projet

4

Communiquer autour de son projet

5

Prendre contact :

Jessie WAUTHIER
jessie.wauthier@antee-formation.com
02 47 67 65 18