Antée formation

TITRE PROFESSIONNEL

NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

NIVEAU OBTENU : Niveau 5 (BAC+2)

LE MÉTIER

Le négociateur technico-commercial a la responsabilité du développement commercial d'un secteur géographique et/ou d'acitivté; de la construction de l'offre au sein de son entreprise en prenant en compte les besoins du prospect/client, de la vente de solution en défendant les intérêts de son

LES EMPLOIS VISÉS

Négociateur technico-commercial, Cadre technico-commercial, Attaché commercial...

FORMATEUR RÉFÉRENT

Nicolas COURRÈGES

PRÉ-REQUIS

Niveau 4 (BAC), et/ou selon expérience professionnelle
Vous avez le sens du service et le goût du contact client
Vous aimez les challenges et vous avez le goût de l'investissement personnel

CONTENU

MODULE 1 : ÉLABORER UNE STRATÉGIE DE PROSPECTION ET LA METTRE EN OEUVRE

- Assurer une veille commerciale pour analayser l'état du marché
- Concevoir et organiser un plan d'actions commerciales
- Prospecter un secteur défini
- Analyser ses performances, élaborer et mettre en oeuvre des actions correctives

MODULE 2 : PROSPECTER ET NÉGOCIER UNE PROPOSITION COMMERCIALE

- Représenter l'entreprise et valoriser son image
- Concevoir une proposition technique et commerciale
- Négocier une solution technique et commerciale
- Réaliser le bilan, ajuster son action commerciale et rendre compte
- Optimiser la gestion de la relation client

DURÉE	FINANCEMENT
12 mois en alternance	Aucuns frais d'inscription, contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, contrat pro-A

contact@antee-formation.com

NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

NIVEAU OBTENU : Niveau 5 (BAC+2)

Lieu de formation

42 rue de la Gitonnière
37300 Joué-Lès-Tours

&

07 rue Copernic
41260 La Chaussée-Saint-Victor

Modalité et délais d'accès

Pour intégrer la formation, un entretien doit avoir lieu avec le formateur référent.
L'objectif de cet entretien est d'échanger sur votre parcours et votre projet, vous présenter la formation en détail.

Le délai

La pré-inscription chez Antée Formation est immédiate. L'inscription est définitive quand le contrat d'alternance est signé. Cette formation est proposée uniquement en alternance.
Son financement est pris en charge par la période de professionnalisation, le contrat d'apprentissage

Modalité d'évaluation et d'examen

2 EPCF (évaluations en cours de formation) sont mises en place afin de valider les compétences acquises par les stagiaires

Examen final : Les stagiaires doivent réaliser 1 dossier en amont de l'examen final :

- Un dossier professionnel qui permet de mettre en relation la théorie et la pratique vue en stage ou en entreprise

L'écrit :

- Mise en situation de 4h

L'oral : 2 jurys (qui travaillent dans le milieu du commerce et sont habilités en tant que jury) viennent pour des oraux d'une durée totale de 4h30